

## ACHATS SERVICE | Externalisation des achats

## Optimisez votre budget maintenance avec Achats Service

- **Négociation, globalisation d'achats, facturation unique, gestion des livraisons, visibilité et reporting sur l'activité**
- **Pour tous secteurs d'activité**
- **45 M€ de CA, plus de 40 collaborateurs, agences à Voisins-le-Bretonneux, Bordeaux, Sophia Antipolis, Mulhouse, Stuttgart et Shanghai.**

## CONTACT

## Jacques-Emmanuel DURAND

1 chemin Jean-Marie-Vianney  
69130 Ecully  
Tél. 04 72 53 16 40  
Fax 0 4 72 53 93 49  
Email : contact@achats-service.fr  
Web : www.achats-service.fr

Enjeu stratégique pour toute entreprise, la maîtrise des achats sera sensiblement améliorée par le recours au savoir-faire d'un prestataire extérieur réactif dans la prise en charge de ses demandes. "Nous intervenons ainsi pour tous les achats non récurrents ou effectués en situation d'urgence, lesquels représentent souvent entre 20 et 40 % des dépenses", indique Jacques-Emmanuel Durand, PDG d'Achats Service. "Près d'un tiers de notre activité est consacré à des opérations ponctuelles, directement liées à des prestations de maintenance, par exemple pour réparer ou remplacer un équipement qui vient de tomber en panne." Achats Service se chargera alors de trouver au plus vite l'intervenant le mieux qualifié,

en négociant son intervention et les pièces détachées au meilleur prix et en s'assurant du respect des délais de livraison. Tout se fait en totale transparence. "Les offres fournisseurs sont communiquées à notre client qui bénéficie par ailleurs d'un reporting détaillé lui apportant une visibilité sur les dépenses et les leviers d'économies", précise Jacques-Emmanuel Durand.

## SOUPLESSE ET RÉACTIVITÉ

Bénéficier d'un seul interlocuteur est l'un des principaux avantages de l'externalisation de la fonction achats. Grâce à une pratique systématique de la négociation, l'acheteur d'Achats Service obtiendra une réduction du coût total d'acquisition pouvant atteindre 30 % du montant du bien ou

du service acheté. Par souci d'efficacité, il pourra établir un diagnostic de vos besoins en amont et faire les préconisations qui seront ensuite mises en œuvre opérationnellement. Il lui est également possible, si vous le souhaitez, de réaliser un approvisionnement sur une référence dont vous aurez vous-même défini le fournisseur et le prix, ou bien de vous proposer une solution alternative.

Achats Service sera par ailleurs en mesure de prendre en charge le traitement administratif d'une commande dont l'achat a été déterminé et suivi dans sa réalisation par le demandeur. •

**Achats Service**  


## SAMARO | Solutions de lubrification et d'assemblage

## Samaro facilite vos opérations de maintenance

- **Lubrification, étanchéité, collage ; produits électroniques ; pour production, maintenance et réparation**
- **Pour tous secteurs dont agroalimentaire, métallurgie et transformation des métaux**
- **35 collaborateurs, CA annuel de 8 M€, distribution via 450 points de vente en France ; ouverture d'un propre laboratoire d'essais fin 2009.**

## CONTACT

## Yannick DUBOIS

Allée des Petites-Combes  
01700 Beynost  
Tél. 04 26 680 680  
Fax 04 26 68 06 88  
Email : info@samaro.fr  
Web : www.samaro.fr

Avec ses équipes de spécialistes, Samaro met à votre disposition des solutions complètes de lubrification et collage industrielles, utilisées aussi bien en production qu'en maintenance. "Pour faciliter leur mise en place, nous travaillons en collaboration étroite avec les constructeurs et installateurs d'équipements de première monte auprès desquels nous avons fait spécifier nos produits ainsi qu'avec les prestataires de maintenance", explique Olivier Spillebout, directeur général. "Dans le cadre de

l'accompagnement du client, nous pourrions procéder à des audits de sites et établir un plan de lubrification générale afin de préconiser le lubrifiant ad hoc à utiliser sur chaque point de lubrification, avec une recommandation des intervalles de maintenance."

## LE PARTENAIRE DES GRANDES MARQUES

Samaro concentre son expérience et son savoir-faire au travers de partenariats exclusifs avec des acteurs de référence tels que Molykote®, Permabond®, ITW Plexus® (adhésifs structuraux), ITW Devcon® (époxyes chargées métal pour réparations d'équipements industriels). Disponibles en aérosols ou en vrac, les produits de sa marque déposée



Lubrifiants spéciaux Molykote.

Serenys® couvrent 80 références : lubrifiants, produits de maintenance généraux (anti-adhérents soudure, nettoyants, galvanisation...). Dans le domaine électronique, Samaro propose deux technologies distinctes. Le silicone avec les solutions Dow Corning® (protection de composants, vernissage de cartes, dissipation thermique, encapsulation) et la technologie organique avec Electrolube® (époxyes et polyuréthanes). Le transfert du siège, fin décembre, s'intègre dans un projet de développement à long terme incluant notamment des opérations de croissance externe. •